

Curso de Capacitação para

FORMADORES EDUCACIONAIS

04 e 05 de dezembro



SEXTA-FEIRA – 04 DE DEZEMBRO

- 08:00 Credenciamento e recepção
- 08:30 **Vicente Falcão:** Entenda o mercado e os desafios da profissão. O que as instituições realmente buscam e como posicionar sua marca pessoal no mercado como um grande formador/palestrante.
- 10:30 Intervalo com networking guiado.
- 10:50 **Como apresentar sua palestra/treinamento de forma irresistível?** Exercícios práticos de posicionamento, comunicação e liderança com foco na aprendizagem/ensinagem.
- 12:30 Intervalo para almoço
- 13:30 **Lucas Fonseca:** Como construí uma carreira de sucesso como palestrante a partir da minha história. De mentorado à referência nacional em formação de profissionais de palestras e capacitação.
- 14:40 **Vicente Falcão:** Posicionamento e influência: o que te faz ser lembrado (ou ignorado). Storytelling, presença, networking e a esteira de produtos que constrói sua autoridade em todos os mercados de treinamento.
- 16:00 Intervalo com networking guiado
- 16:20 **Equipe Falcões: Construindo sua palestra/formação e sua esteira de produtos de treinamento.** Ferramentas para definir o seu tema principal de treinamento e os produtos que sustentam seu trabalho como palestrante/formador.
- 18:30 **Equipe Falcões: Oratória, comunicação e performance no palco.** Vamos desvendar a caixa preta dos principais erros que os palestrantes/formadores cometem nos palcos pelo Brasil. Tudo que trava e fecha as portas para novas contratações.
- 21:30 Encerramento do 1º dia e coquetel de confraternização

SÁBADO – 05 DE DEZEMBRO

- 08:00 Credenciamento e recepção
- 08:30 **Vicente Falcão:** Como ampliar seu mercado de treinamentos, workshops e palestras em 2027 (de forma estratégica e previsível). Tudo o que você precisa saber sobre mercado, precificação e planejamento estratégico como palestrante/formador profissional.
- 10:20 Intervalo com networking guiado
- 10:40 **Equipe Falcões: Como apresentar com impacto e criatividade sua palestra/treinamento em 60 segundos?** Exercícios práticos de pitch de apresentação para gerar interesse e mais contratações em diversas mídias.
- 11:30 **Eduardo Shinyashick** – Qual o segredo para ser um dos palestrantes/formadores mais bem remunerados do Brasil? Apresentando todo o ecossistema que um palestrante/formador precisa desenvolver para ser muito bem remunerado no mercado.
- 12:30 Intervalo para almoço
- 13:30 **Leila Navarro:** Como será o futuro dos palestrantes/formadores frente a todas as IAs e ferramentas digitais? Será que ainda haverá mercado? Feeling, tendências e visão de futuro sobre o mercado das palestras e formação de profissionais pelo mundo.
- 15:00 **Equipe Falcões: Quem divulga suas palestras e treinamentos?** A importância de ter representantes, vendedores ou uma agência de representações.
- 16:00 Intervalo com networking guiado
- 16:20 **Equipe Falcões: Roda de Reflexão** – O que você precisa mudar/melhorar para ser mais requisitado/procurado pelas instituições no Brasil? Um momento potente para reconhecer travas, alinhar expectativas e traçar novos passos gerando mais autoridade e profissionalismo em suas apresentações.
- 17:30 **Premiação “Palestrante TOP”.** Celebração dos participantes que estão prontos para assumir o próximo nível.
- 18:30 Encerramento do curso/imersão.

ESPAÇO ESCANDINAVO

Rua Job Lane, 1030 – Alto da Boa Vista – São Paulo – SP
www.espacoescandinavo.com.br